

Perfect Sales/Call Script for 100% Success

1. Start With Greeting
 - आपकी Greeting पूरे Confidence के साथ हो हो
 - Greeting with smile हो क्योंकि यह दूसरी तरफ न दिखते हुए भी पहुंच जाती है
2. Introduction
 - मैं राहुल बात कर रहा हूँ, Motivational Notes से या मैं राहुल बात कर रहा हूँ, रवि सर की टीम से
 - Tell Your Clear Intention why you called?
3. Make a good Relation
 - Take first 1-2 minutes in making relation
 - Appreciate Prospect Name, Job & Skill
 - Connect interesting story with Prospect's Name, Place or Job
4. Ask Right Questions
 - 1-2 minutes in Asking right questions will make your prospect more interested.
 - पता लगाइये उसकी Burning Problem क्या है ?
 - Prospect से पूछें उसे हमारे Product या Service के बारे में जानकारी कैसे और कहाँ से मिली ?
 - **Why पता करने के लिए** Prospect से पूछें उसे हमारे Product या Service के बारे में क्या अच्छा लगा जिसे देखकर अपने इसके बारे में जानना चाहा ?
 - आगे की वार्तालाप Prospect के WHY को दिमाग में रखकर करें, जिससे उसका interest बना रहे
5. Product Explanation
 - Take 5-7 Minutes
 - Present features & benefits of your product or service with curiosity.
 - Make them Feel the product or service is made for him/her.
6. Use Motivational Statements, Stories & Examples
7. Self Testimonials
 - Tell about your Learnings, Skills or Financial Achievements
8. Ask Questions

Tips:

- IT Works- आपको Prospect से ऐसे Questions करने हैं जिनके जवाब हाँ में हों, फिर आप ऐसा Questions कर सकते हैं जिसका जवाब वो न में देना चाहते हुए भी हाँ बोल जाये
- Never Call if your mood is not good and try to keep your mood good
- Regularly Update your Script according to Q&A and Results.